Professionnels de l'accompagnement et notre relation à l'argent

avec Christian Junod

Bulletin d'inscription

Merci de renvoyer ce document complété,
signé et accompagné de votre règlement
à Jean-Paul SAUZÈDE
8 rue de la Madeleine – 30000 NÎMES

Participant

Prénom : .....

Nom : .....

Fonction : .....

Raison sociale de l'entreprise : .....

Adresse postale : .....

.....

.....

Téléphone (portable) : .....

Adresse mail : .....

Formation au coaching
ou à une autre forme d'accompagnement :

.....

Expérience professionnelle précédente : .....

.....

.....

Pour information,
contacter

Jean-Paul Sauzède

8 rue de la Madeleine
30000 NÎMES
04 66 36 29 10
06 10 44 53 19
jean-paul.sauzede@wanadoo.fr

Pour en savoir plus

sauzede-gestalt-coaching.fr

Professionnels de l'accompagnement et notre relation à l'argent

avec Christian Junod

2016

Journée d'initiation
Lyon – 9 mai 2016

Dans les métiers de l'accompagnement,
nous sommes confrontés à l'argent
de différentes manières :
pérenniser son projet professionnel,
fixer et négocier des tarifs,
accompagner des clients sur ce thème.
C'est pourquoi, il est essentiel d'avoir
un ou plusieurs pas d'avance sur ses clients
pour être crédible et performant.

Christian Junod
Il a pour objectif d'accompagner le changement, qu'il soit au niveau de l'individu, de l'équipe, de l'organisation et de la société.
Aujourd'hui, expert de la relation à l'argent, il intervient dans tous les milieux sous forme de conférences, ateliers, formations.
Un livre sur ce thème paraîtra en 2015.
www.cjunodconseil.com

Professionnels de l'accompagnement et notre relation à l'argent

avec Christian Junod

Objectifs

- Conscientiser votre relation à l'argent et comprendre ce qu'elle dit de vous.
- Connaître ce qui se cache derrière la relation à l'argent pour mieux accompagner vos clients sur ce thème.
- Être plus à l'aise et créatif pour fixer un prix.
- Mieux comprendre ce qui se passe dans notre société sur ce thème.

Programme

- Phase d'inclusion (présentation réciproque, plan de la journée, cadre de travail, etc).
- Quelques réflexions sur l'argent aujourd'hui et la situation économique actuelle.
- Comment se construit notre relation à l'argent.
- Présentation des travaux de Peter Koenig sur ce thème. Conséquences de ma relation à l'argent sur mon quotidien professionnel.
- Travail biographique sur ce thème (comprendre mon histoire avec l'argent).
- Expériences faites avec de l'argent apporté par les participants.
- Réflexion et partage sur la notion de prix « juste ».
- Feedback de l'initiation.

Pacifier sa relation à l'argent, c'est, par exemple, (re)trouver de la sérénité afin que mes actions soient posées au service de mon chemin de vie et de la collectivité et non par peur de manquer, par dégout de l'argent ou tout autre raison qui ne serait bénéfique ni pour moi, ni pour le reste de la collectivité.

Accompagner les êtres humains sur le thème de la relation à l'argent, c'est les découvrir dans la profondeur de qui ils sont.

Plus, en tant que professionnels de l'accompagnement, nous serons à l'aise avec notre propre relation à l'argent, plus nous pourrons accompagner nos clients sur le chemin de la pacification de leur relation à l'argent, plus les choix de ces derniers seront le fruit de leur confiance en la Vie plutôt que de leurs angoisses.
Cela devrait contribuer à une société plus humaine.

Journée d'initiation
Infos pratiques

Date : lundi 9 mai 2016
Horaires : de 9 h 30 à 17 h
Lieu : le Carré des Canuts,
1 place Griffon, **Lyon**
Tarif : 190 € la journée
Effectif du groupe : 12 personnes maximum

Facturation

Tarifs

190 € la journée.

Établissement à facturer : .....

.....

Règlement à joindre au bulletin d'inscription
et à adresser à : Jean-Paul Sauzède
8 rue de la Madeleine – 30000 NÎMES

Un reçu vous sera envoyé après encaissement
de votre chèque.

☐ Ci-joint un chèque de ..... €
en règlement de la journée d'initiation.

☐ Prise en charge par un OPCA :
chèque du montant total de la formation
à remettre au plus tard 15 jours
avant le début de la formation.
Remboursement à demander à l'OPCA par l'entreprise.
Règlements directs par OPCA non acceptés.

Fait à .....
le .....

(Signature / cachet)